

SetraNews

Oktober 2011

**FSC &
PEFC**

Certifiering av skog
och trävaror

Sidan 7

Engagemang & stolthet

Lyfter sågen i Hasselfors

Sidan 4

Bioprodukter

**TORRFLIS VÄRMER
UPP GURKODLINGEN**

Sidan 2

Traineeprogram

**UNGA AKADEMIKER LÄR SIG
TRÄBRANSCHEN INIFRÅN**

Sidan 3

Mässa på räls

**BYGGTÅGET RULLADE
GENOM LANDET**

Sidan 3

TILL SIST: En träveteran lämnar över stafettpinnen Sidan 8

”Fler och fler kunder vill helt enkelt ha en garanti att råvaran kommer från ett ansvarsfullt skogsbruk”

Setra = svenskt trä

SETRA BETYDER SVENSKT TRÄ. SE talar om var vi geografiskt hör hemma. TRA står för vad vi gör. Vi är stolta över att det är just svenskt trä vi erbjuder marknaden. Och att våra produkter har tillverkats av timmer från svenska skogar som brukas på ett ansvarsfullt sätt. Att svenskt trä har ett gott förtroende på marknaden framgår också av artikeln i det här numret som handlar om certifieringssystemen FSC och PEFC.

På den svenska marknaden ser vi att efterfrågan på våra FSC- och PEFC-certifierade gran- och furuprodukter fortfarande är relativt låg. Det beror inte på att svenska konsumenter inte vill ha certifierade träprodukter. Det är snarare så att svensken i allmänhet har så gott förtroende för att våra svenska skogar är skötta på ett ansvarsfullt sätt och därför inte tycker att certifiering är nödvändigt. Konsumenten litat helt enkelt på svenskt trä. Om man däremot ska köpa möbler eller trall i något exotisk träslag är certifieringen mycket viktigare.

För Setras del är det också främst på våra exportmarknader som kunderna kräver certifierade produkter. Tendensen är också att efterfrågan ökar. Fler och fler kunder vill helt enkelt ha en garanti att råvaran kommer från ett ansvarsfullt skogsbruk. Det känns bra att kunna erbjuda marknaden detta och bidra till en utveckling som förhoppningsvis innebär att fler och fler tar ställning för miljön och ett ansvarsfullt nyttjande av jordens resurser.

Börje Bengtsson

Vd och koncernchef i Setra



NU ÄR DET NYA INCOTERMS SOM GÄLLER



Maria Jansson vill öka kännedomen om Incoterms.

TRANSPORT Incoterms är International Chamber of Commerce (ICC) regelverk för internationella leveransvillkor. Det är internationellt erkända regler som beskriver vem som bär ansvaret för en vara under transporten och hur länge. Genom att hänvisa till reglerna kan säljare och köpare undvika onödiga missförstånd. Incoterms uppdateras med jämna mellanrum för att reglerna alltid ska vara aktuella och anpassade till utvecklingen av internationell handel. I år började reglerna i Incoterms 2010 att gälla.

– Jag tycker att det är viktigt att öka kännedomen om Incoterms och att både säljare och köpare är

medvetna om reglerna, säger Maria Jansson som är logistikchef på affärsområde Furu på Setra. När det gäller biltransporter inom Sverige är det ganska enkelt, men när det handlar om sjötransporter blir det mer komplicerat i och med att transporten sker i olika steg där fler speditörer är inblandade.

INCOTERMS TALAR OM:

- Vem som ska betala transport, försäkring och andra kostnader.
- Var godset lastas eller lossas.
- Om lastning och/eller avlastning ingår.
- När risken övergår från säljare till köpare.

➤ [Läs mer på incoterms.se](http://incoterms.se)

Gurkor håller värmen

BIOPRODUKTER Roj Rosendahl på Himmerfjärdens gurkodling på Södertörn värmer sina växthus med torrflis från Setra. Han ser både ekonomiska och miljömässiga fördelar med sitt val av bränsle.

– Gurka är en energikrävande grönsak som behöver ha varmt omkring sig både dag och natt för att växa. Räkna man i koldioxidutsläpp per kilo gurka är det förstås en jätteskillnad till flisens fördel.

Himmerfjärdens gurkodling förbrukar cirka 4 500 kubik torrflis per år och får leveranser varje vecka. Från och med 2015 kommer de skattereduktioner som odlarna idag får på olja och gas att försvinna. Det bidrar förstås till att Roj känner sig extra nöjd med att redan vara ingång med ett alternativt bränsle.

– Torrflis är en ren och homogen produkt. Kort sagt ett fantastiskt bränsle!



Håll dig uppdaterad

TEKNIK Nu kan du ladda hem Trä- och möbelföretagens app till din iPhone eller androidmobil.

I appen hittar du information om Setra och TMF:s andra medlemsföretag, samt vad som händer i branschen.



Setra med på tåget!

MARKNAD Under september rullade ett annorlunda tåg genom Sverige. Det var Beijer Byggmaterial som anordnade en rälsbunden mässa vilken under tre veckor hann med 13 stopp på olika platser i vårt avlånga land. Starten för Byggtåget gick i Skellefteå och efter



att ha vänt i Skåne avslutades färden i Jönköping. Med på tåget var Setra och ett 30-tal leverantörer till Beijer som alla gavs möjlighet att presentera sina produkter i en annorlunda miljö. Besökare var Beijers medarbetare och VIP-kunder i form av byggare och hantverkare.

– Vi tyckte att idén var klokken, säger Annica Olsson som är marknadscoordinator på Setras affärsområde Förädlad. Beijer är en viktig kund och nu fick vi möjlighet att nå ut till deras medarbetare på ett roligt sätt. Nästan alla besökare var potentiella användare av våra produkter vilket inte brukar vara fallet när man ställer ut på en mer traditionell mässa.

I en av tågets vagnar presenterade Setra produkter som limträ, väggpanel och brunt trallvirke.



Sofie Schelin, Harald Nylinder och Erik Hörnström är traineer på Setra.

TRAINEER PÅ SETRA

UTBILDNING Under september drog Setra igång ett nytt traineeprogram. Satsningen är ett samarbete med SLU, Sveriges Lantbruksuniversitet, och syftar till att ge unga akademiker en möjlighet att lära sig träbranschen inifrån. Andra företag som deltar i

samarbetsprogrammet är Bergkvist Insjön och Horndals Komponent.

Tre utvalda traineer kommer under den ettåriga programtiden att arbeta med olika projekt inom områdena produktion, logistik och controlling på Setras sågverk runt om i landet.

med torrflis



Rolfs såg på vita duken



Regissör Kjell Sundvall och Rolf Lassgård.

MEDIA Setras sågverk i Rolfs utanför Kalix har en roll i nya filmen Jägarna 2 som gick upp på bioografer runt om i Sverige under september. Filmen, som är en uppföljare till succén Jägarna från 1996, handlar om polisen Erik som återvänder till sina hemtrakter i Norrland för att lösa ett brott. Scenerna på sågen i Rolfs spelades in under augusti 2010 och under inspelningstiden fick sågen celebert besök av bland annat skådespelarna Rolf Lassgård och Peter Stormare.

Kvarnåsens nya ägare satsar på list

PRODUKTION Setras förädlingsenhet i Kvarnåsen i norra Sverige har sålts till det nybildade bolaget Kvarnåsen Trä AB. Bolaget kommer att driva specialiserad produktion av högkvalitativ list för försäljning på den skandinaviska marknaden och tanken är att ett samarbete med Setra ska fortsätta.



NY PLATSCHEF I HEBY

PERSONAL Under september fick Setras gransågverk i Heby en ny platschef då Charlotta Andersson ersatte Olle Modin som går i pension. Charlotta kommer närmast från Korsnäs Rockhammar AB, där hon under de senaste två åren har arbetat som produktionschef vid massabruket.



Maria Åberg, Nicklas Pettersson, Pirkko Parkkonen och Mikaela Carlsson är fyra av Hasselfors cirka 85 medarbetare



Engagemang & Stolthet

PRÄGLAR VERKSAMHETEN I HASSELFORS

Hasselfors är Setras största gransågverk med en historia som sträcker sig över hundra år tillbaka i tiden. Det är ett högproducerande och flexibelt sågverk vars verksamhet drivs av ett starkt engagemang och en vilja att komma sina kunder närmare.



Skogen har länge varit en viktig naturresurs för bruket i Hasselfors som till en början var fokuserat på smide.



I Hasselfors, mitt emellan Stockholm och Göteborg, finns en av Setras 15 anläggningar i Sverige.

EFTER ATT HA passerat en av landets nordligaste bokskogar öppnar sig landskapet och liksom inklämd mellan de båda sjöarna Toften och Teen ligger bruksorten Hasselfors. Här, vid forsen mellan sjöarna, fick lagmannen och landshövdingen av Finland, Melker Falkenberg, privilegium att starta smide redan 1671. Tackjärnshytan, torvfabriken och lantbruket kom att bli viktiga delar av verksamheten. Skogen var redan under 1700-talet brukets viktigaste naturresurs då den tillgodosåg behovet av träkol för smidet.

År 1908 påbörjades byggnationen av ett betydligt större sågverk än den blygsamma verksamhet som tidigare funnits på orten. Det investerades i två ramar, kantverk, klyv- och lattsåg med ångdrift och en brädgårdsanläggning. Allt som allt till en kostnad av 75 000 kronor.

Nya förutsättningar för ökad kapacitet

Idag, 103 år senare, är Hasselfors Setras största gransågverk. De investeringar sågen nu står inför har en helt annan prislapp än de som gjordes 1908. Tre gamla

torkar från 1971 ska bytas ut mot två nya kanaltorkar vilket kommer att kosta 37 miljoner kronor. Arbetet är redan i full gång och investeringarna ska skapa förutsättningar för en framtida ökning av sågverkets produktionskapacitet. Dessutom ger de nya moderna torkarna miljövinster i form av effektivare energianvändning.

– Vi kommer att räkna hem investeringen i och med att vi sparar energi i form av både el och värme, berättar Lars Fager som är platschef i Hasselfors. Dessutom minskar vi våra transportkostnader genom att de nya torkarna får en bättre placering på området. Den interna logistiken förbättras och vi räknar med att



Annelie Söderberg jobbar i pakettläggningen på justerverket.

trucktransporterna kommer att minska med cirka 4 500 kilometer per år. Grunden ska vara klar vid årsskiftet då torkarna kommer att börja monteras för att kunna tas i drift i slutet av maj nästa år.

Hasselfors är ett specialiserat gransågverk med cirka 85 anställda och en produktion som 2010 uppgick till 280 000 kubikmeter sågad vara. Varje dygn levererar 60 timmerbilar råvara till sågverket från skogarna i närheten. Och varje dag lämnar lika många bilar Hasselfors med sågade trävaror, flis, spån och bark som ska vidare ut i Sverige och Europa.

Som en av Hasselfors konkurrensfördelar nämner Lars det centrala läget mitt emellan Stockholm och Göteborg.

– Logistiskt sett är det ett mycket bra läge. Vi ligger nära Örebro som blivit något av Sveriges logistikcentrum där många valt att lägga sina centrallager. Närliggande Hallsberg är en knutpunkt för järnvägen och det är inte långt till Kristinehamn där vi lastar båtar.

Andra av Hasselfors styrkor är att det är ett högproducerande och flexibelt sågverk. Enheten får beröm av kunderna för både kvalitet och leveranssäkerhet vilket Lars tillskriver personalen och deras höga kompetens.

– Många hos oss har arbetat länge i branschen och det finns ett engagemang och en stolthet över sågen. Vi vill att verksamheten här i Hasselfors ska gå bra och värnar om att hålla en hög kvalitet i det vi gör. Kanske har det med bruksandan att göra. Att man känner att sågverket är en viktig del både för Hasselfors och en själv.

– Ytterligare en styrka är de två såglinjerna. I och med att vi kan köpa hela stocknotan från 13 till 40 centimeter i topp blir man en attraktiv köpare för skogsägarna. Dessutom kan vi producera smart och effektivt i klensågen utan att behöva belasta den grövre sågen.

Ökad närhet till kunden

Lars berättar engagerat om det förändrade arbetssätt som Setras affärsområde Gran just nu genomför. Det kommer att leda till att Hasselfors kommer ännu närmare sina kunder.

– Vi har gått från en central marknads- och kundserviceorganisation till att nu ha egen kundservice på enheten.

Lars tycker att det känns bra att kundservice sitter nära verksamheten så att de är medvetna om vad som händer.

– De kan titta ut genom fönstret och

se om ett paket blir stående eller en bil inte dyker upp. Fysisk närhet är positivt. Dessutom får produktionen en helt annan förståelse för kundernas behov. Det finns ett stort intresse hos alla som arbetar här att vilja veta vad kunderna vill ha och vad produkterna används till.

Hasselfors största kunder finns bland hyvlerier, limträ- och emballagetillverkare både i Sverige och i övriga Europa där Tyskland, Storbritannien och Frankrike dominerar.

– Vi jobbar aktivt med att hitta nya och flexibla lösningar för våra kunder. Alla sågverk kan köpa samma maskiner, men ändå är det bara vissa som går bra. Jag tror att det måste bero på personals inställning, hur maskinerna sköts och vilket kvalitetstänk man har.

Konkurrens om timmerråvaran finns, främst från andra sågverk i Mellansverige.

– Det är bara att konstatera att det gäller att skapa lönsamhet. Den som kan producera det som kunden vill ha på det mest kostnadseffektiva sättet kommer också få tillgång till råvaran. Så i slutändan handlar det om att vara bäst på just det! ■



Hasselfors är ett högproducerande och flexibelt sågverk som får beröm för både kvalitet och leveranssäkerhet. På bilden ser vi intaget till reducerbandsågen.

”Vi vill att verksamheten här i Hasselfors ska gå bra och värnar om att hålla en hög kvalitet i det vi gör”



Lars Fager, platschef på Hasselfors, berättar att 60 timmerbilar varje dygn levererar råvara till sågverket.

Setra i Hasselfors

RÅVARA Gran **PRODUKTER** Sågade trävaror

PRODUKTIONSVOLYM 280 000 m³ år 2010

HUVUDMARKNADER Produkterna levereras till Setras egna hyvlerier i Valbo och Skutskär samt till kunder i Sverige, Storbritannien, Tyskland, Frankrike och Japan.

ANTAL ANSTÄLLDA Cirka 85 personer

FÖRSTA ETABLERING 1908

FSC & PEFC

CERTIFIERINGSSYSTEM FÖR ANSVARSFULL TRÄVARUPRODUKTION

Idag finns det två olika system för certifiering av skog och skogsprodukter, FSC och PEFC. För skogsbruk är det en skogsbrukscertifiering som gäller och för produktionsenheter som sågverk och hyvlerier handlar det om spårbarhetscertifiering. SetraNews har tittat närmare på systemen och hur det ser ut på marknaden för certifierade produkter.

BAKGRUNDEN TILL skogsbrukscertifiering var från början att förhindra den kraftiga avskogningen i tropikerna. Certifieringen skulle garantera att virke inte kom från ett miljöhotat område. I dag certifieras även skog i de industrialiserade länderna där FSC (Forest Stewardship Council) och PEFC (Programme for the Endorsement of Forest Certification schemes) är de två ledande systemen i världen. Båda granskar och ställer krav på skogsskötseln med hänsyn till miljö, sociala aspekter, ekonomi och produktion.

I Sverige har vi vår nationella skogsvårdslagstiftning som säkrar både biologisk mångfald och god virkesavkastning. Den gör att svenska skogsägare redan lever upp till de flesta av de standardkrav som ställs vid en certifiering.

Traditionellt sett är FSC vanligare hos större skogsägare medan PEFC används mer i det småskaliga skogsbruket. Setra har av bland annat historiska skäl valt att ansluta sig till båda systemen.

Industrins ansvar är att säkerställa att råvara som är certifierad i slutändan når kunden. För Setras del innebär certifieringen att det oberoende inspektionsbo-

laget SGS Sweden årligen kontrollerar verksamheten för att säkerställa att certifierade produkter hanteras enligt gällande standard. För den kund som köper FSC eller PEFC från Setra framgår det av både faktura och transportdokument att så är fallet. Setras certifikatnummer för respektive system anges då på dokumenten. Varje produktionsenhet måste hela tiden hålla koll på inköpt certifierad råvara och såld färdigvara så att inte överförsäljning sker.

De båda systemen har fler likheter än skillnader, men det går inte att sälja råvara från PEFC-certifierat skogsbruk som FSC eller vice versa.

Exportmarknaden ställer högre krav på certifiering

Idag är alla Setras produktionsenheter spårbarhetscertifierade enligt både FSC och PEFC. Andelen råvara som Setra köpte från skogsareal certifierad enligt något av de två certifieringssystemen uppgick 2010 till ungefär hälften.

Kjell Eriksson är miljöchef på Setra och menar att systemet med certifiering är någonting positivt. Bland annat innebär det att företaget skickar en signal till marknaden och samhället att det stödjer utvecklingen av ett ansvarsfullt skogsbruk och en ökad användning av certifierade skogsprodukter, inte bara i Sverige utan även i resten av världen. Dessutom verkar Setra på marknader som har högre krav på certifiering än vad Sverige har.

– Därför måste vi kunna erbjuda certifierade produkter enligt något av systemen för att vara intressant som säljare.

Kjell vill gärna lyfta fram att Setras spårbarhetscertifiering innebär att all råvara som företaget köper måste uppfylla vissa krav när det gäller skogsskötsel.

Detta gäller alltså inte bara den del av den inköpta råvaran som är certifierad.

AssiDomän, som tillsammans med Mindab bildade Setra år 2003, var först i Sverige med införandet av FSC. Under senare år har antalet företag som anslutit sig till PEFC ökat och systemen har blivit allt mer lika varandra.

– Vi har valt att certifiera oss mot både FSC och PEFC och har ett så kallat multisitecertifikat som omfattar alla våra produktionsenheter, berättar Kjell. Idag har vi tillgång till stora volymer certifierad råvara av båda slagen. Det innebär att vi inte har någon svårighet att leverera certifierade sågade eller hyvlade trävaror. Även limträbalkar kan förstås fås certifierade.

Efterfrågan på certifierat virke är ännu inte lika stor i Sverige som i många andra länder. Det beror bland annat på att svenska konsumenter har stort förtroende för det inhemska skogsbruket och därför inte bryr sig i lika hög grad om virket de köper är certifierat eller inte.

– När vi går till byggmarknaden för att köpa virke tar vi för givet att det är svenskt och att skogen det kommer ifrån har blivit skött på ett bra sätt. Mer skeptiska är konsumenterna när det gäller exotiska träslag, säger Kjell. Då vill de gärna att det ska vara certifierat.

Mer träbyggande ökar efterfrågan

Idag är det många företag som gått Setras väg och valt att vara dubbelcertifierade. Detta för att kunna möta efterfrågan och vara tillgängliga på hela marknaden för sågade trävaror.

Dessutom är det en fördel att redan nu vara beredd inför den ökade efterfrågan många tror ska komma även från den svenska marknaden i takt med ett ökat träanvändande. ■



– När vi går till byggmarknaden för att köpa virke tar vi för givet att det är svenskt virke och att skogen det kommer ifrån har blivit skött på ett bra sätt, menar Kjell Eriksson, miljöchef på Setra.

FSC

Forest Stewardship Council är en internationell skogsstandard som verkar för att världens skogar ska brukas på ett miljömässigt, socialt och ekonomiskt ansvarsfullt sätt. Svenska FSC är en ideell förening och ett så kallat nationellt initiativ som ansvarar för att reglerna för det FSC-certifierade skogsbruket är anpassade till svenska förutsättningar. Hälften av Sveriges skogsmark är FSC-certifierad vilket motsvarar 11 miljoner hektar.

PEFC

Programme for the Endorsement of Forest Certification schemes bildades en kort tid efter FSC av små och medelstora privata skogsägare i Europa. Svenska PEFC är ett internationellt system för certifiering av i första hand familjeskogsbruk. Målsättningen är att utveckla ett uthålligt privatskogsbruk med god balans mellan skogsproduktion, miljö och sociala intressen. I Sverige har 8,2 miljoner hektar skogsmark certifierats enligt PEFC.

Hur ser efterfrågan på certifierade trävaror ut?



PETER THURE, KUNDANSVARIG AFFÄRSOMRÅDE GRAN

– Vi har haft en stabil men låg efterfrågan på certifierade granprodukter under många år. Det är först på senare tid som vi märkt en ökning och då främst på våra exportmarknader Storbritannien, Holland, Tyskland och Frankrike men även på övriga marknader i Europa. I södra Europa har man inte samma närhet till skogen som vi har. Därför efterfrågar de en certifiering för att få en garanti på att virket kommer från välskötta skogar.



URBAN ANDRÉ, PRODUKTCHEF AFFÄRSOMRÅDE FÖRÄDLAD

– Tittar vi utanför Sveriges gränser så har vi tre huvudsakliga exportmarknader när det gäller förädlade trävaror. Ser man till Japan så är i stort sätt allt vi säljer dit certifierat, vanligtvis PEFC. I England är det oftast ett krav att varorna ska vara certifierade enligt FSC, men de accepterar även PEFC i nödfall. I Tyskland finns ett intresse, men vi säljer inga certifierade produkter dit. På den svenska marknaden har certifierade trävaror inte slagit igenom riktigt ännu. Kanske beror det på att vi svenskar generellt sett har ett högt förtroende för att våra skogar är skötta på ett bra sätt.



GUNNAR STRAND, PRODUKTCHEF AFFÄRSOMRÅDE FURU

– Certifiering är viktigt för framtiden, men på marknaden för furuprodukter har det ännu inte slagit igenom ordentligt. I alla fall inte i Sverige. För oss är det uteslutande England som kräver certifierat virke och då både FSC och PEFC. De var tidigt ute i och med att de stora inköpskedjorna krävde certifiering redan i slutet av 90-talet. Visst vore det enklare att bara behöva hantera ett certifieringssystem, men eftersom vi har kunder som kräver båda, så behöver vi dem.



TILL SIST

Foto: Karolina Grundin

Bengt Thorgren
Ålder: 64 år
Bor: Kvarnåsen
Familj: Fru, två utflugna barn, ett barnbarn
Intressen: Läser, reser och snickrar

Marlene Bergström
Ålder: 35 år
Bor: Malå
Familj: Man, två barn
Intressen: Rider, målar tavlor, umgås med familjen

Generationsskifte i Malå

EFTER 50 ÅR inom träindustrin är det dags för Setras säljare Bengt Thorgren att lämna över stafettpippen till nästa generations säljare. Redo att ta över är Marlene Bergström som sedan ett par månader tillbaka har gått parallellt med Bengt och försökt lära sig så mycket som möjligt av träveteranen.

Började på sågen tidigt

Bengt, som började jobba på sågen i Kvarnåsen redan som 14-åring, har under åren samlat på sig en bred kunskap och djup förståelse för branschen och trä som material. För Marlene, som tidigare jobbade som säljare inom elektronik, är träindustrin en ny och spännande utmaning.

– Jag kände bara till Setra som en stor arbetsplats i Malå tidigare. Men med Bengts hjälp hamnade jag direkt i praktiken och nu känns det som att jag börjar komma in i rollen, säger Marlene.

Aldrig fullärd

Bengt själv känner sig redo att gå i pension, efter vad han beskriver som en lång process i läran om trä. Han har dock en ödmjuk inställning till industrin och vill ogärna kalla sig fullärd.

– Jag har haft fördelen att börja från scratch och har arbetat med hela träprocessen. Men det händer hela tiden nya saker inom branschen och det är många delar som är viktiga för att bli en bra träsäljare. Du måste verkligen kunna råvaran, samtidigt som du behöver en bred social kompetens och kan konsten att lyssna på kunderna, säger Bengt.

Utmaning att se råvarans hela potential

Det Marlene ser som den största utmaningen är att få en helhetsbild och en förståelse för både träråvarans möjligheter och begränsningar. Hon vet att lösning-

arna på kundernas önskemål sällan är standardiserade och att varje affär kräver sin egen lösning. Det gäller att alltid ta tillvara på hela stocken på bästa möjliga sätt.

– Jag har lärt mig mycket under introduktionstiden, framförallt om vilket förhållningssätt man ska ha till råvaran. Det känns väldigt spännande att arbeta med en process och med produkter som kräver så många olika infallsvinklar, säger Marlene.

Bengt kan nu se tillbaka på en yrkesbana som ofta inneburit mycket frihet och eget ansvar. Det han framförallt kommer att sakna är kollegorna, men han ser fram emot all tid som nu kan spenderas med barnbarnet och i fritidshuset. Han känner sig klar med sin insats och trygg med att lämna över till Marlene. Och Marlene ser fram emot en spännande höst. ■

Vi vill veta vad du tycker

Vill du få ett eget nummer av SetraNews eller avregistrera dig som prenumerant? Har du önskemål om vad du vill läsa eller åsikter om innehållet? Kontakta oss via e-post på setranews@setragroup.com. Ansvarig utgivare är Lotta Löwhagen Lundberg och redaktör är Karolina Grundin.

Setra är ett av Sveriges största träindustriföretag och en ledande aktör i Europa. Vi erbjuder miljöcertifierade träprodukter för inredning och byggnation till kunder inom bygghandel och industri. Koncernen har cirka 1100 anställda och omsätter omkring 4,6 miljarder kronor. Närmare 60 procent av omsättningen utgörs av export till Europa, Nordafrika, Mellanöstern samt Japan.

 **Setra**
setragroup.com



341 116

