

SetraNews

Maj 2012

**Säsongens
byggtips**

Sidan 7

Sommar, sol & träbyggartider

Skutskär är redo för högtryck

Sidan 4

Grön nyhet!

RILLAD TRALL
MINSKAR HALKRISK

Sidan 2

Fasadpanel

BYGGHANDELN SOM
SATSAR PÅ FÄRDIGMÅLAT

Sidan 5

Träteknik

FINGERSKARVAD REGEL
MER FORMSTABIL

Sidan 6

TILL SIST: Spindeln i nätet som ser till att allting blir rätt Sidan 8

Tid för trä

SOMMARTIDER ÄR HÖGSÄSONG för träbyggnad. Det är då många av oss med hjälp av trä sätter igång att förverkliga olika drömprojekt. En större uteplats, en ny panel på stugan eller kanske ett orangeri att krypa in i när kvällarna blir kyligare... Att intresset för det fantastiska och mångsidiga trämateriallet har en säsongsmässig topp på sommaren märks tydligt ute i bygghandeln. Och inte minst på Setras förädlingsenheter som nu kör för fullt för att kunna möta efterfrågan hos våra kunder.

ATT VI ÄR PÅ RÄTT VÄG med vårt nya bygghandelskoncept, med fokus på egenproducerade trävaror och nya och effektiva distributionslösningar, är vi helt övertygande om. Vi får positiv respons från våra kunder och möter stort intresse för våra produkter. Vår industriellt målade Setra Fasadpanel, som vi lanserade under förra säsongen, är nu etablerad på marknaden och vi ser att efterfrågan stadigt växer. En färdigbehandlad panel ökar friheten att byta panel – året runt. Det kan vara skönt att veta att några av sommarens snickeriprojekt faktiskt går att spara till hösten ...

I DETTA NUMMER av SetraNews gör vi ett besök i Skutskär där uppladdningen för den kommande högsäsongen pågår för fullt. Vi tittar även lite närmare på fingerskarvat från Setra Rolfs. En teknik som ger hög formstabilitet, bättre hållfasthet och låg risk för sprickbildning. Nöjsam läsning!

Börje Bengtsson
Vd och koncernchef i Setra



SetraNews är Setras kundtidning. Den ges ut på svenska och engelska till kunder, medarbetare och andra intressenter i Sverige och utomlands. Tidningens syfte är att sprida information om företaget och låta läsarna ta del av senaste nytt.

Adress: Setra Group, Box 3027, 169 03 Solna **Tel:** 08-705 03 00

E-post: setranews@setragroup.com

Ansvarig utgivare och tf redaktör: Lotta Löwhagen Lundberg (ordinarie redaktör Karolina Grundin är tjänstledig t.o.m. 1 juni)

Formgivning: Blackboard AB

Text: Katarina Brandt, Lotta Löwhagen Lundberg

Tryck: Ljungbergs Tryckeri AB

Prenumeration: Vill du få ett eget nummer av SetraNews eller avregistrera dig som prenumerant? Har du önskemål om vad du vill läsa eller åsikter om innehållet? Kontakta oss via e-post på setranews@setragroup.com.

NY VD I SETRA

SETRA Johan Padel har utsetts till ny vd och koncernchef i Setra. Han efterträder Börje Bengtsson som går i pension till hösten. Johan Padel kommer från en tjänst som divisionschef i Moelven Timber, en del av den norskägda Moelven-koncernen. Tidigare har han bland annat varit vd i IKEAs dotterbolag Swedwood Latvia Ltd och vd i Assi-Domän Hasselfors Trä AB. Johan Padel har också mångårig erfarenhet från marknadssidan i träindustrin.

– Jag ser fram emot utmaningen och det fortsatta arbetet med att vidareutveckla ett av Sveriges största

träindustriföretag. Setra är idag ett stabilt företag med många välskötta produktionsenheter. Jag är övertygad om att träindustrin går mot en positiv framtid och att Setra har potential att ta en ledande position på denna resa, säger Johan Padel som tillträder sin nya befattning 1 augusti 2012.

Johan Padel,
ny vd i Setra.



Setra är ett av årets karriärföretag



UTMÄRKELSE Dagens Industri har bland 1000 företag utsett Setra som ett av 2012 års mest intressanta karriärföretag. Det handlar om 100 företag som sticker ut från mängden genom att erbjuda unika utmaningar och extra spännande karriärmöjligheter. Andra karriärföretag är Google, IKEA, Arla och Ericsson, men även flera mindre företag, myndigheter och kommuner.

RILLAD TRALL NU ÄVEN I GRÖNT

NYHET Setras brunfärgade trall med och utan rillning blev snabbt en riktig uteplatsfavorit. Till sommaren erbjuder vi även det klassiska gröna trallvirket med rillning. Eftersom rillningen minskar halkrisken passar det perfekt att använda i trappor, på bryggor och på alla typer av däck där man vill kunna stå stadigt. Den gröna rillade trallen tillverkas av omsorgsfullt utvald råvara vid Setras enhet i Skutskär.





Norrländsk furu gör lekplatsen säker.

RIDÅN GÅR UPP FÖR GOLV I LIMTRÄ

LIMTRÄ Den 11 november förra året invigdes Kulturhuset Spira i Jönköping som är stadens nya mötesplats för musik, teater och dans. Här producerar Smålands Musik och Teater scenkonst i flera olika genrer och varje år räknar man med att ge över 800 konserter och föreställningar i huset fyra scenrum.

Det hårda trycket på kulturhuset ställer givetvis speciella krav, inte minst på scengolvet som måste tåla slitaget som byte av kulisser och rekvisita innebär. Därför valdes ett slitstarkt golv i limträ från Setra Långshyttan till hela scenen. Det är robust och mjukt på samma gång och stämmer väl in i husets tydliga miljöprofil.

Gert Wingårdh och Jonas Edblad på Wingårdh Arkitektkontor har gett Kulturhuset Spira dess uttryck och unika form.



Slitstarkt golv i limträ pryder scenen i Jönköpings kulturhus.

Setra Rolfs är med i leken

KVALITET Ända sedan 1948 har det småländska företaget HAGS Aneby AB gett barn världen över möjligheten att leka och ha roligt. Företaget fokuserar på produkter med tekniska fördelar, hög kvalitet och unik design. Träråvaran till stolparna som ingår i lekplatsutrustningen köper man från Setra Rolfs i Kalix.

– Visst finns det sägar på närmare håll, säger Anders Hermansson som är inköpschef på HAGS Aneby AB. Men för att kunna garantera den höga kvalitet som vi är kända för, är valet av ingående komponenter avgörande. Norrlandsfuran från Setra Rolfs håller vad den lovar och uppfyller våra höga krav på hållfasthet och livslängd.

VilmaBas ger trävaror en identitet

PRODUKTER Förra året sjöattes det första svenska branschgemensamma registret VilmaBas. Det omfattar ett bas-sortiment av trävaror med i dagsläget totalt 416 produkter. Det unika med registret är att produkterna är noggrant beskrivna utifrån 22 olika egenskaper som till exempel tjocklek, hållfasthetsklass och handelssortering. Kombinationen av egenskaper ger produkterna en identitet som finns beskriven i en egenskapsdeklaration. Tidigare har det inte funnits ett gemensamt synsätt på hur artikelnummer, benämningar och egenskaper ska beskrivas för trävaror. Det har heller inte funnits ett artikelregister för sågade och hyvlade trävaror för byggbranschen.

Just nu pågår arbetet med att ta fram förutsättningar och rekomen-



dationer för hur virkespaket ska märkas samt vilken typ av streckkodsetiketter som ska användas för detta. Till detta ska också transportetiketter definieras så att hela lager- och logistikprocessen kan kvalitetssäkras.

Regelverket VilmaBas utvecklas av Branschrådet Vilma där Setra ingår.

Läs mer på www.branschradet-vilma.se

VISSTE DU ATT ...

... Setras totala förbrukning av biobränsle för torkning av virke förra året uppgick till 545 GWh. Det motsvarar värmeenergivärdet i ca 747 000 kubikmeter bark. Globen i Stockholm, världens största sfäriska byggnad, rymmer 605 000 kubikmeter.

Skutskär laddar upp för högtryck!

Setras anläggning i Skutskär ligger i startgropparna inför den kommande högsäsongen. Med en ny logistiklösning är anläggningen mer förberedd än någonsin på att serva bygghandeln och uppfylla kraven på optimerade leveranser.

TEXT: KATARINA BRANDT FOTO: CHRISTIAN LJUNG



I det nya plocklagret samlas egenproducerade produkter från anläggningarna i Skutskär och Valbo som bara ligger några mil från varandra.

Johan Johannesson och Betty Malmo ser hur hyllorna fylls upp i det nya plocklagret.



NÄR LJUSET ÅTERKOMMER och temperaturen stiger så händer någonting inom oss. Plötsligt börjar det bli intressant att förverkliga de byggplaner man gått och grunnat på under vintern. Det leder förstas till en enorm anstormning till landets brädgårdar och bygghandlare. Hos Setras säljare Betty Malmo och hennes kollegor på kundsupport i Skutskär är det en hektisk tid. Anläggningen har blivit något av ett logistikcenter för affärsområde Förädlad vilket märks under de kommande månaderna när 60 procent av årets produktion ska levereras ut.

Knutpunkten i den nya logistiklösningen

I det nya plocklagret pågår arbetet för fullt. Maria Olsson jobbar sin första arbetsvecka och manövrerar trucken med van hand. Här ska hyllorna fyllas med de produkter som efterfrågas mest. I dagsläget handlar det om cirka 30 olika artiklar.

– Vi har alltid ett lyssnade öra mot marknaden och märker att trenden går

mot att kunden vill ha mycket levererat på samma bil, säger Johan Johannesson som är som är chef för Setras affärsområde Förädlad. Eftersom våra kunder inte tar in så mycket på lager som de gjorde tidigare, har efterfrågan på "just-in-time leveranser" ökat.

Plocklagret i Skutskär blir nu knutpunkten i Setras nya logistiklösning när det gäller förädlade trävaror. Det ökar samarbetet mellan anläggningarna i Skutskär, Valbo och Långshyttan. Genom att samla de mest efterfrågade produkterna från dessa under ett och samma tak ger man bygghandeln ett ännu bättre erbjudande när det gäller optimerade leveranser.

– Tanken med det nya plocklagret är att vi ska kunna samlasta egenproducerade produkter både härifrån Skutskär och från hylleriet i Valbo som tillverkar golv och panel. Vi kommer också att erbjuda det mest frekventa ur Långshyttans limträsortiment, berättar Betty. Vi märker att våra kunder vill ha mycket på en och samma bil. Det sparar pengar och förkortar tiden för leverans. Dessutom är väl genomtänkta transporter bra ur ett miljömässigt perspektiv.

Ännu en skillnad mot tidigare är att man har sett över sina virkeslängder. Numera motsvaras varje längd i en produkt av ett artikelnummer. Under hösten kommer sortimentet att anpassas till den nya VILMA-standarden med information till kund i god tid före omlagningen. Ett exempel är nya profiler på ytterpanelen där spånten får en annan tjocklek. Dessutom har målfuktkvoten ändrats för reglar och panel. Den ska nu ligga på 16 procent istället för 18 procent som tidigare.

– Vi försöker styra produkterna utifrån våra kundorder och hur dessa ser ut. Samtidigt som vi ökar på med artiklar har vi ett begränsat utrymme som vi måste utnyttja på ett smart sätt.

Setras kunder när det gäller förädlade trävaror från Skutskär är svenska byggmarknader, främst i det expansiva Mälardalen. Man exporterar ingenting till skillnad från anläggningen i Valbo där

”Tack vare en ökad vidareförädlingsgrad förlängs byggsäsongen och nya möjligheter för byggandet skapas”

hälften av produktionen säljs till bland annat Tyskland, Storbritannien och Japan. Eftersom byggmarknadernas lager bokstavligt talat står på Setras bilar måste en order hanteras snabbt. Målet är att produkterna ska vara på plats inom två dagar från det att beställningen är gjord.

– Vi har snabba leveranser vilket våra kunder uppskattar, säger Betty Malmo. Överlag känner de sig trygga med oss. Vi som jobbar på kundsupport kan ta egna beslut vilket gör att eventuella problem går väldigt snabbt att reda ut och lösa.

Efterfrågan varierar under året

Byggandet i Sverige varierar helt naturligt med årstidernas växlingar. Under som-



Kundservice och säljare som arbetar vid Setras anläggning i Skutskär
Från vänster: Elisabeth Lindberg, Urban Wallquist, Maria Olsson, Betty Malmo och Peter Frodig.



Under de kommande månaderna ska 60 procent av årets produktion levereras ut.



Elisabeth Lindberg är transportansvarig för Skutskärs leveranser och informerar plocklagret om vad som ska lastas.

marmånaderna ligger fokus på altaner och utemiljöer vilket ökar efterfrågan på bland annat impregnerat virke. På vintern bygger vi inomhus vilket gör att det går åt mer innerpanel och innergolv.

På anläggningen i Skutskär fanns sedan tidigare hyvling, klyvning och impregnering. Under hösten 2010 utökades verksamheten med ett nytt måleri som idag levererar fasadpanel med fyra olika ytbehandlingar.

– Tack vare en ökad vidareförädlingsgrad förlängs byggsäsongen och nya möjligheter för byggandet skapas. Det gör att man inte behöver vara lika säsongsberoende som tidigare, säger Johan Johannesson.

Ett bra exempel på en sådan vidareförädling är just den färdigmålade fasadpanelen. Eftersom den redan är ytbehandlad kan man spika fasad året om utan att vara beroende av varken väder, vind eller när målaren har tid att sätta igång.

– Under perioden september till januari sålde vi otroliga mängder ytterpanel, inflikar Betty Malmo. Det visar verkligen att det är en produkt som fungerar lika bra året om.

När det gäller vidareförädlade trävaror är det viktigt att alltid ligga steget före. Att redan nu veta vad som kommer att efterfrågas. Detta för att i god tid kunna förbereda sågverken på vad som komma skall.

– Vår stora styrka är att vi tar huvuddelen av vår råvara internt från sågverk som vi redan har ett nära och tätt samarbete med. Det gör att vi kan få in en råvara som är anpassad för våra produkter redan från början vilket givetvis påverkar kvaliteten i positiv riktning, avslutar Johan Johannesson. ■

BERGSHAMRA SÅG SATSAR PÅ FÄRDIGMÅLAT

Bergshamra Säg- och Snickeri AB har haft verksamhet i Roslagen sedan 1893. Idag är det bröderna Fredrik och Marcus Westerlund som driver företaget i femte generationen.

Utöver att vara en väl sorterad bygghandel vidareförädlas trävaror i det egna hyvleriet. Där tar man fram egna, lokala paneler och listverk liksom kundordrar i små serier. Ny för i år är den cirka 800 kvm stora virkeshallen som nu fylls upp med allt det som kommer att efterfrågas under den stundande högsäsongen. Det är inte bara på hyllorna vi hittar Setras färdigmålade fasadpanel. Hela virkeshallen är utvändigt klädd i en vacker röd, grundad och mellanstruken träfasad som också kommer från måleriet i Skutskär.

– Egentligen skulle virkeshallen ha levererats med plåtsfasad, men med tanke på vår verksamhet kändes det konstigt att inte välja en träfasad, berättar Fredrik. För att spara tid och ge hallen ett snyggt yttre på en gång, kändes det självklart att välja den färdigmålade panelen från Setra som vi specialbeställde i rött.

Norrtälje är Sveriges mest fritidshustäta kommun och för de boende ute på öarna har man satsat på service utöver det vanliga i form av en egen präm som transporterar virke från den egna bryggan ut till öarna i skärgården. Förhoppningsvis kommer den att lastas med mycket av den färdigmålade fasadpanelen som lagerförs både som Oljegrund+ och Proffs+.

Skärgården, med salta vattenstänk och friska höststörmar, är ett av de mest utsatta områdena som finns för en husfasad. Här kommer fördelarna med Setras färdigmålade panel verkligen till sin rätt.



Färdigmålade träpaneler från Setra finns både i hyllorna och på väggarna hos Fredrik Westerlund på Bergshamra Säg.

Setra Skutskär

- **Råvara** Sågad trävara – gran ca 60 procent och furu ca 40 procent.
- **Produkter** Bygg- och konstruktionsvirke samt impregnerat och målat virke.
- **Produktionsvolym** 120 000 m³.
- **Huvudmarknader** Främst svensk bygghandel.
- **Antal anställda** Ca 30 personer.
- **Första etablering** 1869 (hyvleri 1991).

Setra Valbo

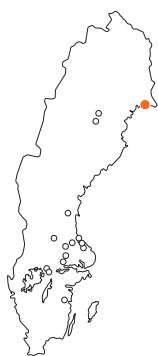
- **Råvara** Sågad trävara – gran ca 55 procent och furu ca 45 procent.
- **Produkter** Paneler, golv och byggträ.
- **Produktionsvolym** 60 000 m³.
- **Huvudmarknader** Storbritannien, Tyskland, Japan och Sverige.
- **Antal anställda** Ca 20 personer.
- **Första etablering** 1954.

Fingerskarvat blir starkare!

SETRA ROLFS TROR PÅ MAXIMALT UTNYTTJANDE AV SIN HÖGKVALITATIVA RÅVARA

Hög formstabilitet, bättre hållfasthet och låg risk för sprickbildning. Det är några av fördelarna med fingerskarvade produkter. Vi besökte Setras nordligaste anläggning i Kalix som utöver sågade och hyvlade trävaror satsar stort på vidareförädling. Den moderna fingerskarvsanläggningen är en del av satsningen som nu märker en ökad efterfrågan.

TEXT: KATARINA BRANDT FOTO: ANDERS ALM



Setra Rolfs i Kalix är Setras nordligaste anläggning och den enda med egen fingerskarvsanläggning.



Bengt-Arne Lindgren, kundansvarig på Setra Rolfs.

SETRA ROLFS ÄR KÄNT för sitt väl-sorterade lager, höga kvalitet och breda sortiment. Här strävar man efter att vidareförädla den sågade varan så mycket som kapaciteten tillåter. Att råvaran kommer från de norrländska skogarna i polcirkelområdet borgar för kvalitet. I timmerstockarna ligger årsringarna så tätt att det nästan är omöjligt att räkna dem med blotta ögat.

För snart nio år sedan investerade man sin fingerskarvsanläggning och är idag den enda av Setras produktionsanläggningar som erbjuder fingerskarvade produkter. Här tillverkas främst byggreglar och konstruktionsvirke i olika dimensioner och längder, men även panel och tryckimpregnerade produkter fingerskarvas. Man skräddarsyr också beställningar från kunder som har speciella önskemål när det gäller längd och kvalitet, till exempel fönsterämnen.

Vridstyvt, rakt och mer formstabil

Att fingerskarva innebär att träets ändar fräses till 10 eller 15 millimeter långa "fingrar" som tillåter olika delar att sammanfogas. Innan fräsningen kapas större och icke önskvärda defekter bort, till exempel stora kvistar. När de olika delarna



Fingerfräsarnas utformning är avgörande när det gäller att få fogen tät och stabil. Här kontrollerar Gunnar Rask skärpan.

sätts ihop genom limning och pressning skapas en träprodukt på upp till 12 meter med praktiskt taget osynliga skarvar. Med tekniken frigörs mycket av spänningarna i träet, vilket gör det vridstyvt, rakare och mer formstabil. Slutprodukten blir dessutom mer homogen och ren från defekter.

– Vi märker att efterfrågan på fingerskarvat har ökat under det senaste året. Speciellt på byggreglar i hållfasthetsklassen C14, säger Bengt-Arne Lindgren som är kundansvarig på Setra Rolfs. Det handlar om att fler och fler upptäcker fördelarna. Reglarna är enkla att hantera och bestämmelserna från husfabrikerna säger att det måste vara C14.

Fingerskarvning är en bra lösning när spännvidderna ökar och konstruktionsvirkets normala längd inte räcker till. Dessutom ger fingerskarvning en möjlighet att exakt kapa kortare längder med maximerat materialutnyttjande.

Den fingerskarvade produkten är visserligen något dyrare än en vanlig planka eller regel, men fördelarna är många och handlar inte bara om kvaliteten utan även användarens slutliga kostnad.

– Genom att man köper längder i det mått man vill ha minimerar man spill och förenklar och effektiviserar arbetet. För oss handlar det om att utnyttja råvaran optimalt och leverera komponenter med exakt dimension och längd. I vår bransch



Daniel Granström och Göran Sundqvist övervakar arbetet i fingerskarvsanläggningen.



Idag är scanning med hjälp av en virkesscanner, en så kallad WoodEye, det mest effektiva sättet att avsyna virke.

går det mot att kunden vill ha en så färdig produkt som möjligt, menar Bengt-Arne Lindgren.

Kunderna för fingerskarvat finns främst i Sverige och Norge och består till största delen av husfabrikanter, takstolsindustrier och bygghandel.

Satsningen på vidareförädlad fortsätter

För den oinvidge är det lätt att tro att det är just skarven som är "den svaga länken" på en fingerskarvad bräda. Faktum är att det är precis tvärtom. Skarven är minst lika stadig som virket i sig själv. Vid de hållfasthetstester som genomförs regelbundet är det nästan alltid skarven som ger sig sist.

– Den ökade efterfrågan av fingerskarvade produkter är resultatet av ett långsiktigt införsäljningsarbete som nu börjar bära frukt. Som alltid handlar det om personlig försäljning. Man måste åka ut till kunden, presentera produkten och berätta om dess fördelar för att väcka ett intresse, avslutar Bengt-Arne Lindgren.

Satsningen på vidareförädling fortsätter och under sommaren är det panellinjen som kommer att förstärkas för att möjliggöra produktion av panel med ändspont. Det innebär nya, spännande möjligheter för Setra Rolfs att utöka sitt redan breda sortiment med ännu fler högkvalitativa produkter. ■



En i det närmaste osynlig fingerskarv på konstruktionsvirke i hållfasthetsklass C14.

BYGGTIPS!



Foto: Eija Dunder

INSPIRATION FÖR HEMMASNICKAREN

HÅKAN METTÄVAINIO ÄR säljare och träansvarig på Beijer Byggmaterial i Luleå och kund till Setra Rolfs. När Håkans dotter Caroline och hennes man Gunnar ville förverkliga drömmen om ett fristående orangeri, var det till pappa och svärfar Håkan de vände sig.

Håkan, som även är en duktig snickare, stod för konstruktion och arbetsledning vid byggnationen av Caroline och Gunnars 15 kvadratmeter stora och mycket välutnyttjade orangeri. Allt virke

som Håkan använt kommer från Setra Rolfs. På golvet ligger den vackra och slitstarka bruna trallen. Innerväggarna har försetts med liggande, vitmålad räspons och utvändigt valdes en dub-belfasspons som målats i trendfärgen svart. Fingerskarvat virke finns också representerat, närmare bestämt i orangeriets takåsar.

Letar du också efter inspiration till sommarens byggprojekt hittar du användbara byggbeskrivningar på Setras hemsida.



Lillkillen Olle och pappa Gunnar har haft många mysiga stunder i familjens nybyggda orangeri.

► BYGGBESKRIVNINGAR och inspiration till fler projekt: www.setragroup.com/byggbeskrivningar

TILL SIST

Sten-Åke Hedberg
Titel: Kundservicemedarbetare,
affärsområde Furu
Ålder: 57 år
Bor: Gävle
Familj: Sambo, vuxen dotter,
två barnbarn
Intressen: Stugan i Jämtland,
fiske, träna fotboll med
ungdomar

40 år i företagets tjänst

TEXT: LOTTA LÖWHAGEN LUNDBERG FOTO: CHRISTIAN LJUNG

EN RIKTIG KLIPPA, social och alltid på gott humör, problemlösare, spindeln i nätet, någon som man verkligen kan lita på, en person som både skämmer bort säljarna och gör kunderna nöjda...

När arbetskollegorna pratar om Sten-Åke Hedberg, idag kundservicemedarbetare i affärsområde Furu, är det bara positiva lovord som hörs. Självt är han en väldigt ödmjuk person, nästan lite blyg, och vill absolut inte prata om sig själv och sina insatser när vi träffar honom på Setras kontor i Gustavsbro utanför Gävle.

– Jag gör bara mitt jobb och det är inte så märkvärdigt, säger Sten-Åke. Det handlar om att fixa och lösa problem så att allt flyter som det ska. Mer än så är det inte.

Märkvärdigt eller ej, men det är dolda som Sten-Åke som bidrar till att Setra har så många nöjda kunder. Medarbetarna på kundservice har det till synes enkla

uppdraget att se till att de varor som kunden har beställt av säljaren kommer fram. Och det ska vara rätt produkter – rätt volym, rätt kvalitet, rätt dimension, från rätt sågverk – och inte minst i rätt tid. Det är givetvis mycket som kan gå fel i den kedjan om man inte, som Sten-Åke, följer upp och stämmer av med alla inblandade. Under en arbetsdag pratar Sten-Åke med allt från produktionsplanerare och utlastningsansvariga på Setras olika sågverk till åkare, säljare och kunder. Datorn och olika systemstöd är givetvis viktiga arbetsverktyg.

Gedigen kunskap om trävaror

Sten-Åke, som privat trivs bäst i stugan i Jämtland eller som tränare till 12-åriga fotbollsskallar, har efter 40 år i företaget en gedigen kunskap om allt som rör sågade trävaror. Redan som 16-åring började han

som "buntare" på Korsnäs sågverk, det som idag är Setras sågverk Kastet.

"Mätare" blev nästa steg i karriären och så småningom utlastningsansvarig. Vare sig "buntare" eller "mätare" är titlar som man hittar på dagens moderna sågverk.

– Mycket arbete var manuellt i början av 70-talet och det var absolut inte bättre förr. Det var mycket folk på sågverken, vi jobbade hårt och det var alltid tävling om vilket skiftlag som gjort mest, minns Sten-Åke.

Sedan cirka 10 år tillbaka har Sten-Åke varit kundservicemedarbetare, först på Kastet och sedan i Gustavsbro.

– Man behöver inte vara specialist på sågade trävaror för att kunna göra ett bra jobb på kundservice, menar Sten-Åke, men det är klart att jag har nytta av jag kan trä både vid kontakterna med kunderna och internt. ■

SETRA är ett av Sveriges största träindustriföretag och en ledande aktör i Europa. Vi erbjuder miljöcertifierade träprodukter för inredning och byggnation till kunder inom bygghandel och industri.

Sågade och hyvlade träprodukter i furu och gran står för huvuddelen av omsättningen. I bygghandelssortimentet ingår produkter såsom golv, limträ, fasadpanel, innerpanel och trall.

Setra har 1 000 anställda och omsätter cirka 4,5 miljarder kronor.

Omkring 60 procent av omsättningen utgörs av export till Europa, Nordafrika, Mellanöstern och Japan.

I Setrakoncernen ingår tio sågverk, tre fristående träförädlingsenheter och två husfabriker.

Setras huvudägare är Sveaskog (50,0 %) och Mellanskog (49,5%). Övriga ca 1 500 mindre aktieägare har tillsammans 0,5 procent av aktierna i företaget.